



СОГЛАСОВАНО:

Коммерческий Директор
Тропец А.В. _____
«16» февраля 2026г.

УТВЕРЖДАЮ:

Генеральный Директор
Воронов В.А. _____
«16» февраля 2026г.

ПАРТНЕРСКАЯ ПРОГРАММА ООО «ЭЛЕМИ»

Редакция от 16.02.2026.

1. Термины и определения:

Производитель – ООО «ЭЛЕМИ», правообладатель торговой марки «ELEMY».

Авторизованный Партнер (Партнер) – юридическое лицо или ИП, получившее соответствующий статус и сертификат Производителя, осуществляющее деятельность по продвижению и продаже оборудования Производителя Конечным покупателям.

Дистрибьютор – юридическое лицо, имеющее прямой дистрибьюторский договор с Производителем и осуществляющее оптовые поставки продукции Партнерам.

Конечный покупатель (Заказчик) – юридическое лицо приобретающее оборудования Производителя для использования в своей инфраструктуре и не имеющего цели дальнейшей перепродажи оборудования третьим лицам.

Проектная сделка – поставка оборудования «ELEMY» конкретному Конечному покупателю для оснащения определенного объекта (ЦОД, серверная, технологический объект), требующая индивидуальных условий ценообразования и защиты Партнера.

2. Общие положения

2.1. Целью программы является построение развитой партнерской сети по продаже, установке и сервисному обслуживанию оборудования продукции компании ООО «Элеми», далее «Производитель», выпускаемой под торговой маркой «ELEMY»

2.2. Основным принципом Партнерской программы компании являются честные и прозрачные партнерские отношения.

2.3. Статус «Авторизованного Партнера» продукции торговой марки «ELEMY» может получить юридическое лицо или индивидуальный предприниматель, желающий работать с Производителем на основе специальных цен, при соблюдении ряда условий описанных в пункте 5

3. Порядок оформления отношений

3.1. Соискателю предлагается направить «Анкету потенциального партнера» и при необходимости свои предложения о возможностях и перспективах организации продаж продукции на адрес sale@elemy.ru с пометкой «Партнер». Форма анкеты доступна на сайте по адресу <https://www.elemy.ru/partneram>

3.2. Полученная Анкета рассматривается Производителем в течение 5 рабочих дней. В рамках рассмотрения и изучения информации возможны дополнительные переговоры

с целью уточнения планируемых объемов реализации продукции и обсуждения отдельных условий партнерства:

3.3. По итогам рассмотрения, Производителем принимается решение о присвоении статуса Авторизованного партнера, либо об отклонении предложения.

3.4. В случае принятия положительного решения о присвоении статуса «Авторизованного партнера», Соискателю, посредством электронной связи, направляется уведомление о принятом решении и Сертификат Авторизованного партнера.

3.5. Сертификат авторизованного партнера оформляется сроком на 1 год с возможностью пролонгации.

4. Привилегии, приобретаемые с присвоением статуса «Авторизованный партнер»

4.1. Партнеру предоставляется право использовать наименование «ELEMU» при осуществлении своей торговой, рекламной, выставочной деятельности и других мероприятий, направленных на привлечение покупателей.

4.2. Партнер является привилегированным клиентом, и приобретает продукцию у дистрибьюторов компании по специальным ценам в соответствии с установленным размером партнерской скидки.

4.3. Авторизованный партнер получает право регистрировать проектные сделки на оборудование Производителя.

4.4. Авторизованный партнер обеспечивается соответствующей рекламной, информационной поддержкой Производителя, которая включает:

- обучение персонала Партнера правильному позиционированию Продукции, методам продвижения Продукции;
- предоставление самой полной информации об изменениях в прайс-листах, номенклатуры выпускаемой продукции, новинках;
- помощь в проведении презентаций, выставок и семинаров;
- предоставление графических материалов, необходимых для создания рекламы продукции, при условии согласования Партнером с «ELEMU» их дизайна и содержания;
- размещение информации о Партнере Производителем в своей рекламной продукции торговой марки «ELEMU», на сайте elemu.ru и в публикуемых объявлениях;
- информирование Производителем целевых Конечных покупателей о работе Партнера.

- Возможность регистрации проектных сделок

4.5. Партнер, обеспечивается технической поддержкой, которая включает:

- обучение и консультационная поддержка сотрудников Партнера по всем техническим вопросам эксплуатации оборудования;
- возможность получения продукции Производителя для тестирования и демонстрации Конечным покупателям.

5. Обязанности Партнера

5.1. Партнер принимает на себя отдельные обязательства по:

- планированию и обеспечению продаж продукции торговой марки «ELEMU»;
- осуществлению поиска новых Заказчиков;

5.2. Знать номенклатуру продукции Производителя и ее технические характеристики, активно производить замену продукции конкурентов на продукцию Производителя среди конечных покупателей, монтажных, инжиниринговых и проектных организаций.

5.3. Назначить контактное лицо для взаимодействия с Производителем, по всем вопросам связанным с настоящей партнерской программой и предоставить Производителю ФИО, должность, контактный телефон и адрес электронной почты. В случае смены контактного лица уведомить Производителя об этом

5.4. Заранее информировать Производителя о своем участии в проводимых конкурсных закупках.

5.5. Проводить анализ рынка, осуществлять сбор предложений и замечаний от Заказчиков по улучшению качества и функциональности продукции, а также уровней сервиса.

5.6. Партнер уважает и защищает законные права Производителя, в частности, на сохранение коммерческой тайны, соблюдает авторские права, принадлежащие Производителю, в том числе права на товарный знак.

6. Обязанности Производителя

6.1. Осуществлять гарантийные обязательства на продукцию согласно условиям, указанным в паспорте продукции.

6.2. Уведомлять Партнера об изменении характеристик продукции или ее цены, маркетинговых акциях и прочих новостях.

6.3. Проводить обучение персонала Партнера правильному позиционированию Продукции, методам продвижения продукции, а также свойствам и характеристикам продукции.

6.4. Осуществлять консультации Партнера по техническим и маркетинговым вопросам.

7. Заключительные положения

7.1. Если Партнер не выполняет или нарушает условия Партнерской программы, Производитель вправе аннулировать авторизацию партнера. В этом случае на сайте Производителя (elemu.ru) публикуется сообщение об исключении данного Партнера, удаляются его реквизиты с сайта, каталогов, информационно-рекламных материалов. Аннулируются все привилегии.

7.2. На основании результатов совместной деятельности по году, Производитель принимает решение о продлении действия авторизации на следующий календарный год и выдаче нового Сертификата.